

WEBINAR 1

z serii:

**INNOWACJE DLA ROZWOJU SYSTEMÓW KRÓTKICH ŁAŃCUCHÓW DOSTAW (KŁŹ)
w ramach operacji pt. Kampania multimedialna Wiedz i Mądrze Jedz: Krótkie Łańcuchy dostaw
Żywności źródłem innowacji dla wsi i rolnictwa**

Środa, 31 lipca 2019, godz. 15.00- 16.30

Plusy i minusy zmian prawnych w zakresie „sprzedaży bezpośredniej” dla rozwoju systemów KŁŹ – Wprowadzenie



„Europejski Fundusz Rolny na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich: Europa inwestująca w obszary wiejskie”.
Operacja współfinansowana ze środków Unii Europejskiej w ramach Schematu II Pomocy Technicznej
„Krajowa Sieć Obszarów Wiejskich” Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2014–2020
Instytucja Zarządzająca Programem Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2014-2020 - Minister Rolnictwa i Rozwoju Wsi

Instytucja odpowiedzialna za treść - Polska Fundacja Innowacji

Nasz punkt wyjścia

Zmiany prawne w ostatnich latach regulujące sprzedaż bezpośrednią są wciąż mało znane i doceniane wśród rolników oraz konsumentów.

Webinar to wprowadzenie do dyskusji o potencjale oraz realiach nowych możliwości prawnych w zakresie sprzedaży bezpośredniej w Polsce w odniesieniu do zmian zachodzących na rynku żywności oraz ich konsekwencji dla rolników, przetwórców i konsumentów.

OPINIE PRAKTYKÓW

- W Webinarze wzięli udział:
- **RAFAŁ SERAFIN (MODERATOR)** – Prezes Fundacji Partnerstwo dla Środowiska. Od 2011 roku zajmuje się problematyką KŁŻ w kraju i zagranicą. Fundacja realizowała w latach 2011-2018, pionierski projekt wykreowania systemu KŁŻ pn. Produkt Lokalny z Małopolski
- **RYSZARD KAMIŃSKI** – Dyrektor, Ośrodka Doradztwa Rolniczego w Minikowie. Od lat zajmuje się problematyką rozwoju wsi. Jako ODR rozwija, wspiera i animuje projekt wykreowania systemu KŁŻ pn. E-skrzynka
- **KRZYSZTOF GORLICH** – Prezes, firmy informatycznej iGPM, wcześniej założyciel i prezes firmy Aspen, która zajmowała się żywieniem zbiorowym szpitali i szkół, a więc ma rozeznanie co do realiów rynkowych. Zajmuje się projektowaniem rozwiązań informatycznych dla rozwoju systemów KŁŻ.
- **DAGMARA PILIS** – Prezes, Stowarzyszenia Producentów Koszyka Lisieckiego. Od kilku lat rozwija i animuje Klub Zakupowy Koszyk Lisiecki, który angażuje rolników i małych wytwórców z Ziemi Lisieckiej, organizując sprzedaż żywnościowych produktów lokalnych.

KILKA SŁÓW O SYSTEMACH KLŹ

Dlaczego warto rozwijać systemy KŁŻ

...to sposób na zwiększenie popytu i podaży na autentyczne, smaczne, świeże produkty żywnościowe bezpośrednio od rolników i małych producentów aby w ten sposób...

....poprawić kulturę żywienia i
bezpieczeństwo żywności...

....zwiększyć przychody dla
(małych) gospodarstw rolnych oraz
małych producentów żywności...

....przyczynić się do rozwoju
obszarów wiejskich (poprzez
rozwijanie rynków lokalnych)



Skrócenie drogi z pola do talerza opiera się na „sprzedaży bezpośredniej”



Kupuj zdrowo, świeżo, smacznie, bezpośrednio od producenta/wytwórcy



Na czym polega system KŁŻ?

Krótki Łańcuch dostaw Żywności (KŁŻ) polega na zorganizowaniu produkcji, dystrybucji i transakcji pomiędzy producentem żywności, a obywatelem, który ją spożywa, w sposób, który minimalizuje liczbę pośredników uczestniczących w tym procesie. Istotna jest „**odległość społeczna**”, nie tylko geograficzna. Głównym celem skracania łańcucha dostaw żywności jest zmniejszenie liczby pośredników, w celu osiągnięcia następujących rezultatów:

- (a) **PRZEJRZYSTOŚĆ** – Obywatel, wie dokładnie, skąd pochodzi żywność, którą konsumuje, w jaki sposób została wyprodukowana oraz jaki jest dochód producenta. Aby to osiągnąć, obywatel musi mieć możliwość łatwego kontaktu z producentem lub pośrednikiem, który potrafi udzielić informację na temat produktu i sposobu jego wytwarzania.
- (b) **WARTOŚĆ** – Łańcuch żywności jest skonstruowany w sposób zapewniający producentowi zachowania większej części dochodu ze sprzedaży żywności [realizuje potrzebę utrzymania lub zwiększenia dochodów producenta i społecznego postulatu dotyczącego bardziej sprawiedliwego systemu produkcji i dystrybucji żywności – bardziej sprawiedliwego systemu żywnościowego].
- (c) **PARTNERSTWO** – Pośrednicy stają się partnerami w KŁŻ, w pełni zobowiązanymi do udostępniania informacji o pochodzeniu żywności, producencie i technikach produkcji oraz cieszącymi się uznaniem z tytułu ich roli w budowaniu KŁŻ.

Definicja wypracowana przez Grupę Fokusową EPI-Agri Komisji Europejskiej ds. innowacji w zarządzaniu krótkimi łańcuchami dostaw żywności.

Patrz https://ec.europa.eu/eip/agriculture/sites/agri-eip/files/eipagri_factsheet_short_food_supply_chain_management_2015_en.pdf

AKTUALNIE

Sprzedaż bezpośrednia (od rolnika) jest coraz bardziej powszechna – ale jest to wciąż margines na rynku.

www.prostoodrolnika.pl

Ogólnopolska kampania na rzecz KRÓTKICH ŁAŃCUCHÓW DOSTAW ŻYWNOŚCI



- **Cykl 12 filmów w TVP3**
- **Ekspertyzy**
- **Webinaria**
- **Dobre Praktyki**
- **Pytania & odpowiedzi**
- **Strona www**



„Europejski Fundusz Rolny na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich: Europa inwestująca w obszary wiejskie”.
Operacja współfinansowana ze środków Unii Europejskiej w ramach Schematu II Pomocy Technicznej

„Krajowa Sieć Obszarów Wiejskich” Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2014–2020

Instytucja Zarządzająca Programem Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2014-2020 - Minister Rolnictwa i Rozwoju Wsi

Pytania

Dyskusja zainicjowana przez Webinar dotyczy istoty i znaczenia innowacji w regulacji prawnych dla rozwoju i upowszechnienia KŁŻ w Polsce. Odpowiedzi na 3 pytania wydają się kluczowe:

1. Jakie są plusy i minusy przepisów regulujących sprzedaż bezpośrednią, w szczególności Rolniczy Handel Detaliczny (RHD), Sprzedaż Marginalna Lokalna Ograniczona (MLO)?
2. Jakie są realia sprzedaży bezpośredniej na zmieniającym się rynku spożywczym?
3. W jakim stopniu i w jakiej formie współpraca się opłaca?



Odwiedź portal KSOW – <http://ksow.pl>
Zostań Partnerem Krajowej Sieci Obszarów Wiejskich